



経営者・経営幹部・営業マネージャー対象

限定30名

『営業組織・営業マンの力を100%発揮させる秘訣』

あなたの組織・職場でこんな症状が起きていませんか？

スタッフに自発性がなく、言われたことしかやらない。人によっては言われたこともやらない。

チームワークが悪い、それどころか足の引っ張り合いをしている。

やると決まったことが実行されずに、いつも中途半端に終わってしまう。

「社長・マネージャーの言うことはコロコロ変わって、ついていけない」と思われている。

社長やマネージャーのイライラが伝染し、スタッフが萎縮してしまい、ノビノビと仕事ができない。

実はスタッフを「お荷物」と感じることもある。

スタッフが何を考えているのか、よくわからない

『よい戦略を練っても、営業ツールを整備しても、プロセスマネジメントをしても、意識変革を促しても、それでも行動が変わっているように思えない。もうお手上げ…。』

…そう考えている経営者やマネージャーの皆様、

成果を上げるためにまず変える必要があるのは、うわべの行動や仕組みではなく【心の在り方】です。

これまでに200社以上の経営支援に携わったコンサルタントが、組織の「一体感」を創る秘訣をお伝えします。

第1部 『心の鎧が組織と人をダメにする 心の鎧の脱ぎ方』

株式会社ワンネス・コンサルティング 中小企業診断士 宮川 淳哉

- 1) ガチガチの【心の鎧】が職場で引き起こす症状
- 2) なぜ【社内・チームの一体感】がないと業績向上も目標達成もできないのか？
- 3) 相手は【人】ですか？【モノ】ですか？
- 4) 自己裏切りと自己正当化の罠
- 5) 心の鎧の脱ぎ方
- 6) あなたは批判する人ですか？受け止め変える人ですか？

第2部 『営業現場で起こっているダメ事例』

ソフトブレン株式会社 主任営業コンサルタント 森 雅俊

- 1) 営業現場で起きている事
- 2) なぜ営業支援システムだけでは良くなるのか？
- 3) 営業支援システムを活かすには...
- 4) 正しい営業部隊の在り方

【日時】 2012年4月4日(水) 14:00 ~ 16:30

【会場】 ワンネス・コンサルティング本社 4Fセミナールーム
〒450-0002 愛知県名古屋市中村区名駅3-9-13 MKビル
(名駅徒歩5分 お申し込み後に詳細地図をご案内いたします)

【費用】 8,000円(税込み) ソフトブレンからのご紹介により、
3,000円(税込み)となります

裏面に講師紹介



『営業組織・営業マンの力を100%発揮させる秘訣』



セミナー講師：宮川 淳哉
株式会社ワンネス・コンサルティング取締役
いい会社創りコンサルタント・中小企業診断士
米国NLP協会認定マスタープラクティショナー
<http://www.oneness-consulting.com/>



2003年に大手経営コンサルティング会社、アタックスグループに入社。
組織開発・人事システム・研修・人材育成の分野を皮切りに、ビジネスモデル変革・マーケティング・策定・実行支援などで200社を超える中堅・中小企業の変革の場をリードする。
2011年に株式会社ワンネス・コンサルティングの立上げに参画。
主に中堅・中小企業の経営者・後継者・経営幹部のパートナーとして活躍中。
自らの [ブログ「朝礼で使えるちょっとした一言」](#) では、1000人を超える読者に「活力を与える言葉」を発信中。その他、[メルマガ・ブログ「いい会社」の創り方](#) も好評連載中。

執筆実績

- 『企業診断』「成果主義を経営に活かすために」 同友館 2006年5月号
- 『企業診断』「モチベーションアップ7つの鉄則：会社をブランド化する」 同友館 2008年11月号
- 『企業診断』「モチベーションアップ7つの鉄則：社員を感動させる」 同友館 2008年12月号



セミナー講師：森 雅俊
ソフトブレイン株式会社 中部支店
主任営業コンサルタント

<http://www.softbrain.co.jp/>

独立系大手システムエンジニアリング企業にてマイクロコンピュータシステム開発に従事。
その後、食品卸売業での仕入れ・営業・開発・輸入事業の運営を経て独立。培った知識と技術を活かし
運送事業・情報サービス事業を自ら手がける。
志半ばにして交通事故受傷を機に事業を廃し、人材サービス業界に転じ総務人事・情報システム・
新規事業開発責任者。さらには全国チェーンの総務人事・情報システム責任者を経て
2005年 ソフトブレイン株式会社中部支店の立上げに参画し、現在に至る。
豊富な事業経験・業務経験そして創業経験は、業界の如何を問わない的確なアドバイスとなって現れ
顧客からの信頼も厚い。



このまま F A X 052-587-3037へ ご送信ください
<http://www.oneness-consulting.com/> からもお申込みできます
(『ワンネスコンサルティング』でご検索ください)

『営業組織・営業マンの力を100%発揮させる秘訣』

貴社名	TEL ()
	FAX ()
参加者氏名	部署・役職
メールアドレス	@